

Pressemelding

CARGOTEC CORPORATION, PRESSEMELDING, xx DESEMBER 2017 KL.8.15

MacGregor styrker sin posisjon innen fiskeri- og forsknings-segmentet ved å kjøpe Rapp Marine Group

MacGregor, som er en del av Cargotec, har signert en avtale om å kjøpe Rapp Marine Group (RMG) for å styrke sin posisjon for leveranser til fiskeri- og forskningsfartøy. MacGregors eksisterende portefølje består av diverse dekk maskineri og laste systemer, slik som kraner og vinsjer. Med RMG vil MacGregor få muligheten til å tilby komplette løsninger med avanserte vinsjer og tilhørende kontrollsystemer. Avtalen ble signert 20 desember 2017. Virksomhetsoppkjøpet hadde en verdi på ca 16 mill Euro.

«Vi gleder oss over at vi nå kan forene krefter med MacGregor og bli en del av dette selskapet. Avtalen vil gi en gevinst for kundebasen innen denne nisjen, som nå vil bli tilbudt en større portefølje av sikkert og effektivt utstyr fra en leverandør til deres spesielle fartøy,» sier Terje Arnesen, CEO hos RMG.

«Det gleder meg å se at Rapp Marine Group, som i løpet av fem år i vårt eierskap, har utviklet seg til å bli en global leder i å levere vinsjer og annet relatert utstyr til fiskeri- og forskningsfartøy. Mange av prosjektene har blitt utviklet og levert i nært samarbeid med Triplex, og jeg er overbevist om at denne positive utviklingen i RMG vil fortsette med MacGregor som eier», sier Bjørn Hesthamar, ledende partner i Nord Kapitalforvaltning, PE-selskapet som nå selger RMG.

«MacGregor har en strategisk interesse i å ekspandere sin service for kunder innen fiskeri- og forsknings-segmentet. Produkter til disse krevende fartøyene må være robuste, driftssikre og ha et pålitelig nettverk for ettersalg og service,» sier Michel van Roozendaal, President, MacGregor. «Dette er nettopp det vår kombinerte portefølje kan tilby, enten det gjelder fiskeri segmentet, som opererer i svært røffe forhold, eller teknologiske løsninger som er en nødvendighet for forskningsfartøy som håndterer avansert verktøy og utstyr».

«Med vår portefølje fra MacGregors Triplex har vi allerede i dag en sterk posisjon innen fiskeri- og forsknings-segmentet. Med denne investeringen vil vi ytterligere styrke vår posisjon innenfor dette segmentet,» konstaterer Høye Høyesen, Vice President, Advance Offshore Solutions, MacGregor.

Resultatene i RMG vil bli konsolidert med resultatene i MacGregors forretningsområde så snart transaksjonen er ferdigstilt, noe som ventes å skje i løpet av første kvartal 2018. RMG har ca 120 ansatte som hovedsakelig er plassert i Norge, USA og England. Salget i 2017 er estimert til å bli ca 40 mill Euro. Av dette er ca 30% relatert til service. RMGs fortjeneste (EBIT-margin) er på samme nivå som MacGregors.

Ytterligere informasjon for pressen:

Høye Høyesen, Vice President, Advance Offshore Solutions, MacGregor,
Tel; +47 907 16 098, Email: hoye.hoyesen@macgregor.com

Heli Malkavaara, Senior Communications Manager, MacGregor,
Tel. +358 20 777 4500, Email: heli.malkavaara@macgregor.com

Ytterligere informasjon for investorer:

Hanna-Maria Heikkinen, Vice President, Investor Relations, Cargotec
Tel: +358 20 777 4084, Email: hanna-maria.heikkinen@cargotec.com



MacGregor er en stor aktør innen marine- og offshorebransjen og tilbyr verdensledende ingeniørtjenester og løsninger fra kjente merkenavn som MacGregor, Hatlapa, Porsgrunn, Pusnes og Triplex. Ved å samarbeide med oss får verft, oljeselskaper, og andre operatører i markedet en mulighet til å optimalisere sikkerhet, lønnsomhet, produktivitet og miljømessig bærekraft gjennom våre produkters livsløp.

MacGregors ingeniørtjenester og løsninger for å håndtere skipsfrakt, offshore lasthåndtering, lasting/lossing av olje og offshore forankringssystemer er alle designet for å operere under krevende forhold. *Designed to perform with the sea.* www.macgregor.com

MacGregor er en del av Cargotec. Cargotec (Nasdaq Helsinki: CGCBV) salg i 2016 utgjorde om lag 3,5 milliarder EUR, og sysselsetter over 11 000 mennesker. www.cargotec.com